

CURRICULUM VITAE

Personal

Nombre: Alberto Sanz Prades
Residencia: Zaragoza
Fecha nacimiento: 24 de Mayo de 1.974
Móvil: 650 918 703
E-mail: albertosanzprades@gmail.com
Web: www.albertosanzprades.es



Datos académicos

Julio de 2.011 Colegiado n.º 13677.
Colegio Oficial de Ingenieros Técnicos de Telecomunicaciones.
Septiembre de 2.000 **Ingeniero Técnico Electrónica de Telecomunicaciones**, Diplomado de Estudios Superiores Técnicos (DEST) en Salesianos de Zaragoza, por la Universidad de Pau en Francia, 4 años de duración.
Junio de 1.993 Técnico Especialista en Electrónica de Telecomunicaciones. FP II.
Escuela Profesional Salesiana Zaragoza.

Perfil

En la actualidad ejerzo como **Agente Comercial** en el sector eléctrico, en la **zona de Aragón, La Rioja, Navarra y Soria**. Con representación de fabricantes en cartera y en estudio de nuevas representadas.

Capacidades

Acostumbrado al trabajo en equipo, consecución de objetivos, buenas relaciones interpersonales, manejo de herramientas informáticas. Conocedor del sector eléctrico, **especializado en iluminación**. Experiencia en el proceso de un proyecto.

Datos laborales, más relevantes

He trabajado en empresas como: Centro de Calculo Bosco, Instalaciones Eléctricas Entrerrios, Unión Hostelera Aragonesa (UHA), General Motors-Opel España, Electrónica Ara (Agente Grupo Arrow-Iberia), Instrumentación y Componentes, y **actualmente llevo 10 años como Delegado de Erco Iluminación S.A.**

Los últimos 17 años he realizado labores técnico-comerciales en los sectores: eléctrico, electrónico e informático, siempre orientado hacia la atención al cliente.

Durante mis estudios de ingeniería, en la empresa Electrónica Ara, como técnico comercial y Agente del Grupo Arrow-Iberia. Comercializando materiales eléctricos y electrónicos.

Después trabajé 4 años en Instrumentación y Componentes, como Gerente de Cuenta en el Departamento Comercial de Informática, tratando con organismos públicos y empresas privadas.

Desde 2.004, **Delegado de Erco Iluminación S.A.** para la zona de Aragón, La Rioja, Navarra, y Soria. Realizando labores técnico-comerciales, presentación de novedades y tecnologías, seguimiento y desarrollo de proyectos de iluminación, negociación de condiciones, pruebas de luz, análisis del mercado, visitando arquitecturas, ingenierías, propiedades, organismos públicos y distribuidores.